



RNCP29740



# LP C-DISTRI

LICENCE PROFESSIONNELLE  
COMMERCE ET DISTRIBUTION  
MANAGEMENT DU POINT DE VENTE

## Objectifs de la formation

La licence professionnelle **Commerce et Distribution Management du Point de Vente** forme en un an aux métiers de l'encadrement en petites, moyennes et grandes surfaces spécialisées. Vente, organisation, gestion et théâtralisation d'un univers de produits, management d'une équipe de vente sont le quotidien de ces métiers.

Ce diplôme a été développé en partenariat avec l'UPEC - Université Paris-Est Créteil - IUT de Sénart.

## Conditions d'accès

Tous publics : étudiants, demandeurs d'emploi, salariés.

### Bac +2

- DUT TC, DUT GEA, BTS NDRC, BTS MCO, BTS Gestion de la PME
- Niveau Bac avec expérience professionnelle et validation des acquis professionnels et personnels (VAPP)
- Jury d'admission sur dossier après entretien individuel

84,6%  
taux de réussite  
2020-2021

Au 1er Décembre 2019  
le taux d'insertion est de :

92,3%

Promotion 2017

## Débouchés

Responsable, Responsable adjoint de point de vente, Responsable de rayon, dans tout type de secteur d'activité : textile-habillement, sports, loisirs, ameublement, décoration, culture, bricolage, électroménager...

Les points de vente peuvent être des grandes ou moyennes surfaces, relevant du commerce intégré, du commerce organisé ou indépendant.

## Compétences visées

### • GESTION

Analyser les ventes et piloter la marge, réaliser un budget prévisionnel, gérer un compte d'exploitation d'une unité commerciale, maîtriser les ratios technico-économiques, identifier les leviers de la rentabilité d'une unité commerciale, superviser la réception le contrôle et le délai de rotation des stocks.

### • COMMERCE

Négocier ses achats, gérer le référencement et maîtriser les techniques de merchandising, gérer la politique marketing du magasin, gérer la clientèle, assurer une veille concurrentielle, mettre en œuvre les techniques du commerce électronique.

### • MANAGEMENT

Assurer l'embauche, l'accueil, l'intégration et la formation des nouveaux salariés, organiser, planifier et contrôler le travail des collaborateurs, conduire et gérer des projets, animer et mobiliser les équipes, gérer les horaires et les congés, communiquer avec le personnel, gérer le stress, l'absentéisme, les conflits, connaître et respecter la législation.



- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation
- Formation continue

## Contenu de la formation

Libellé	Vol H
<b>SEMESTRE 5</b>	
<b>UE1 : Savoir Gérer</b>	<b>125</b>
UE1.1 - Gestion comptable et budgétaire	30
UE1.2 - Contrôle de gestion	25
UE1.3 - Logistique	20
UE1.4 - Droit de la consommation et de la concurrence	30
UE1.5 - Informatique	20
<b>UE2 : Savoir Vendre</b>	<b>160</b>
UE2.1 - Connaissance de la distribution et du e-commerce	40
UE2.2 - Comportement du consommateur	20
UE2.3 - Droit de la distribution	30
UE2.4 - Vente et relation client	40
UE2.5 - Merchandising et gestion du rayon	30
<b>SEMESTRE 6</b>	
<b>UE3 : Savoir manager</b>	<b>165</b>
UE3.1 - Relations humaines	45
UE3.2 - Stratégie des enseignes et marketing du distributeur	30
UE3.3 - Droit social	20
UE3.4 - Anglais	40
UE3.5 - Expression - Culture générale	30
<b>UE4 : Projet tutoré</b>	<b>100</b>
<b>UE5 : Stage de 12 semaines ou alternance en entreprise</b>	
<b>Total d'heures d'enseignement</b>	<b>550</b>

## Déroulement de la formation

- **550** heures d'enseignement
- **12** semaines de stage (sauf pour les alternants)
- **FORMATION EN ALTERNANCE** ou **CONTINUE** (pour des demandeurs d'emploi, des salariés)
- Déclinaison possible en blocs de compétences

## Équipe pédagogique

- Enseignants chercheurs, enseignants et professionnels
- Mise en place d'un comité de pilotage de la LP
- L'IUT de Lens participe à une démarche d'évaluation des enseignements

## CONTACT

### DÉPARTEMENT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

Chef du département :  
M. Frédéric MARTIN

Responsables pédagogiques :  
Mme Corinne MOULIN  
M. Issam NOUAOURI

Mail : [lp-cdistri@univ-artois.fr](mailto:lp-cdistri@univ-artois.fr)

## POUR EN SAVOIR PLUS SUR L'ALTERNANCE ET LA FORMATION CONTINUE :

**FCU IUT de Lens**

Tél : 03.21.79.32.66

[fcu-iutlens@univ-artois.fr](mailto:fcu-iutlens@univ-artois.fr)



Rue de l'Université SP16  
62307 LENS Cedex



[www.iut-lens.univ-artois.fr](http://www.iut-lens.univ-artois.fr) - 03.21.79.32.32 - [contact-iutlens@univ-artois.fr](mailto:contact-iutlens@univ-artois.fr)



UNIVERSITÉ D'ARTOIS