UNIVERSITÉ D'ARTOIS

DROIT, ECONOMIE, GESTION

LP C-Distri - Commerce et distribution Management du point de vente

Composante
IUT DE LENS

Langue(s) d'enseignement
Français

Présentation

Objectifs

La Licence Professionnelle Commerce et distribution – Management du Point de Vente (C-Distri) forme en un an aux métiers de l'encadrement en grandes et moyennes surfaces spécialisées. Vente, organisation, gestion et théâtralisation d'un univers de produits, management d'une équipe de vente sont le quotidien de ces métiers.

Ce diplôme a été développé en partenariat avec l'UPEC – Université Paris-Est Créteil – IUT de Sénart-Fontainebleau.

Savoir-faire et compétences

Trois domaines de compétences sont visés par la LP C-Distri :

- La gestion

Analyser les ventes et piloter la marge, réaliser un budget prévisionnel, gérer un compte d'exploitation d'une unité commerciale, maîtriser les ratios technico-économiques, identifier les leviers de la rentabilité d'une unité commerciale, superviser la réception, le contrôle et le délai de rotation des stocks.

- Le commerce

Négocier ses achats, gérer le référencement et maîtriser les techniques de merchandising, gérer la politique marketing du magasin, gérer la clientèle, assurer une veille concurrentielle, mettre en oeuvre les techniques du commerce électronique.

- Le management

Assurer l'embauche, l'accueil, l'intégration et la formation des nouveau salariés, organiser, planifier et contrôler le travail des collaborateurs, conduire et gérer des projets, animer et mobiliser les équipes, gérer les horaires et les congés, communiquer avec le personnel, gérer le stress, l'absentéisme, les conflits, connaître et respecter la législation.

Les + de la formation

Mises en situation professionnelle : Elles permettent à chaque étudiant de développer des compétences professionnalisantes, fortement appréciées par les entreprises: projets tutorés, stages et/ou contrat d'alternance sont encadrés par les enseignants de l'IUT et des tuteurs-entreprises. C'est la garantie d'une montée en compétences et de l'acquisition de premières expériences professionnelles en lien étroit avec le diplôme visé.

Organisation

Aménagements particuliers

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 28 avril 2026

Accessibilité :
Si vous rencontrez un problème d'accessibilité (numérique ou du cadre bâti), vous pouvez prévenir la Mission handicap afin que des dispositions soient prises en concertation avec les services concernés.
https://www.univ-artois.fr/vie-etudiante/etudes-et-handicap

Admission

Conditions d'admission

Tous publics : étudiants, demandeurs d'emploi, salariés.

Bac+2

- DUT TC, GEA, BTS NDRC, MCO, Gestion de la PME
- Niveau Bac avec expérience professionnelle et validation des acquis professionnels et personnels (VAPP)

Jury d'admission sur dossier après entretien individuel.

Sous réserve de places disponibles

Modalités d'inscription

Pour candidater en licence professionnelle, vous devez être titulaire d'un diplôme national sanctionnant 2 années d'études supérieures (licence 2, DUT, BUT2, BTS, BTSA, DEUST) dans un domaine de formation compatible ou d'une validation des études.

Le recrutement en licence professionnelle est sélectif.

Candidature : Vous devez constituer un dossier de candidature en ligne via eCandidat.

Alternance : l'accès à la licence professionnelle en alternance n'est définitivement acquis que lorsque vous attestez de la signature d'un contrat d'apprentissage ou d'un contrat de professionnalisation. Il vous est conseillé de débuter votre recherche de structure d'accueil dès le mois de mars.

Droits de scolarité

Le taux des droits d'inscription dépend du cursus, du niveau d'études, de votre situation et de votre nationalité.
Plus d'informations : https://www.etudiant.gouv.fr/fr/droits-d-inscription-1489

Et après

Insertion professionnelle

Responsable, Responsable adjoint de point de vente, Responsable de rayon, dans tout type de secteur d'activité : textile, sports, loisirs, ameublement, décoration, culture, bricolage, électroménager…

Les points de vente peuvent être des grandes ou moyennes surfaces, relevant du commerce intégré, du commerce organisé ou indépendant.

Infos pratiques

Autres contacts

DÉPARTEMENT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION
Chef du département :
M. Frédéric MARTIN

Responsables pédagogiques :
Mme Corinne MOULIN
M. Issam NOUAOURI

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 28 avril 2026

Mail : lp-cdistri@univ-artois.fr

Campus

Campus de Lens - IUT

En savoir plus

Page web de la LP C-Distri

http://www.iut-lens.univ-artois.fr/formations/lp-c-distri/

Découvrez la LP C-Distri en vidéo

https://www.youtube.com/watch?v=6nwsjSuadss

Référentiel RNCP : 40306

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 28 avril 2026

UNIVERSITÉ D'ARTOIS

Programme

Organisation

- 550 heures d'enseignement
- 12 semaines de stage (sauf pour les alternants)
- Formation en alternance, ou continue (pour des demandeurs d'emploi, des salariés)

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 28 avril 2026

Contenu de la formation

Libellé	Vol H
SEMESTRE 5	
UE1 : Savoir Gérer	125
UE1.1 - Gestion comptable et budgétaire	30
UE1.2 - Contrôle de gestion	25
UE1.3 - Logistique	20
UE1.4 - Droit de la consommation et de la concurrence	30
UE1.5 - Informatique	20
UE2 : Savoir Vendre	160
UE2.1 - Connaissance de la distribution et du e-commerce	40
UE2.2 - Comportement du consommateur	20
UE2.3 - Droit de la distribution	30
UE2.4 - Vente et relation client	40
UE2.5 - Merchandising et gestion du rayon	30
SEMESTRE 6	
UE3 : Savoir manager	165
UE3.1 - Relations humaines	45
UE3.2 - Stratégie des enseignes et marketing du distributeur	30
UE3.3 - Droit social	20
UE3.4 - Anglais	40
UE3.5 - Expression - Culture générale	30
UE4 : Projet tutoré	100
UE5 : Stage de 12 semaines ou alternance en entreprise	
Total d'heures d'enseignement	550

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 28 avril 2026

Informations non contractuelles.
Dernière mise à jour le 28 avril 2026